

2017年度一般社団法人日本資材管理協会研修講座スケジュール

階層 A=新任・若手, B=中堅, C=部課長

開催日	テーマ	講師	開催地	分類	階層別
6/16(金)	信頼関係をベースにした価格交渉力の強化	観音寺 一嵩	東京	購買折衝	B C
9/14(木)	信頼関係をベースにした価格交渉力の強化	観音寺 一嵩	大阪	購買折衝	B C
11/2(木)	信頼関係をベースにした価格交渉力の強化	観音寺 一嵩	東京	購買折衝	B C
5/26(金)	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	東京	購買知識・実務	A B
6/2(金)	新人・新任バイヤーのための資材調達基礎知識	近藤 学	東京	購買知識・実務	A B
7/13(木)	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	大阪	購買知識・実務	A B
8/23(水)	次世代女性購買リーダー養成講座	西水 晃	東京	購買知識・実務	A B
10/5(木)	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	福岡	購買知識・実務	A B
11/15(水)	これからの購買と資材管理士の役割(コース必修)	近藤 学	東京	購買知識・実務	B C
12/7(木)	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	大阪	購買知識・実務	A B
12/15(金)	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	東京	購買知識・実務	A B
2018年3/16(金)	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	東京	購買知識・実務	A B
8/4(金)	海外部品調達の業務の知識と対応	太刀川 卓	東京	国際調達	A B
9/22(金)	海外調達におけるトラブル対策セミナー	藤田 敏	東京	国際調達	A B
11/10(金)	海外調達の実際と留意点	清水孝久	東京	国際調達	A B
2018年2/9(金)	海外部品調達の業務の知識と対応	太刀川 卓	東京	国際調達	A B
7/14(金)	調達価格引下げの具体的実務と値下げ交渉の急所	野本 満雄	大阪	コストダウン	A B
4/21(金)	永続的コストダウンの具体策と手順	八木 君敏	東京	コストダウン	A B C
6/9(金)	調達価格引下げの具体的実務と値下げ交渉の急所	野本 満雄	東京	コストダウン	A B
6/23(金)	新・調達コスト低減	福原 政則	東京	コストダウン	A B
9/8(金)	開発購買の取り組み方	八木 君敏	東京	コストダウン	B C
10/6(金)	調達価格引下げの具体的実務と値下げ交渉の急所	野本 満雄	福岡	コストダウン	A B
10/13(金)	購買担当者のレベルアップ(コース必修・一般可)	野本 満雄	東京	コストダウン	B C
10/27(金)	新・調達コスト低減	福原 政則	東京	コストダウン	A B
11/8(水)	調達価格引下げの具体的実務と値下げ交渉の急所	野本 満雄	東京	コストダウン	A B
12/8(金)	調達価格引下げの具体的実務と値下げ交渉の急所	野本 満雄	大阪	コストダウン	A B
2018年2/16(金)	調達価格引下げの具体的実務と値下げ交渉の急所	野本 満雄	東京	コストダウン	A B
2018年3/9(金)	新・調達コスト低減	福原 政則	東京	コストダウン	A B
5/16(火)	コスト査定テーブルの作り方	西水 晃	東京	コスト分析	A B
6/21(水)	成功する「間接材」調達改革とは	向川 虎隆	東京	コスト分析	A B C
7/21(金)	設備調達の実践	中西繁樹	東京	コスト分析	A B
9/7(木)	コスト査定テーブルの作り方	西水 晃	東京	コスト分析	A B
9/15(金)	設備調達の実践	中西繁樹	大阪	コスト分析	A B
9/26(火)	図面の見方・部品単価算出までの基礎	松本 邦生	東京	コスト分析	A B
11/17(金)	成功する「間接材」調達改革とは	向川 虎隆	東京	コスト分析	A B
12/13(水)	設備調達の実践	中西繁樹	東京	コスト分析	A B C
2018年2/20(火)	図面の見方・部品単価算出までの基礎	松本 邦生	東京	コスト分析	A B
2018年2/22(木)	調達バイヤー「価格基準」	西水 晃	東京	コスト分析	A B
10/20(金)	在庫管理とSCM(仮)	長谷川雅行	東京	在庫管理	A B
8/2(水)	外注管理の基礎と実践	野本 満雄	東京	サプライヤー統制	A B
2018年1/26(金)	外注管理の基礎と実践	野本 満雄	東京	サプライヤー統制	A B
5/24(水)	決算書でわかる取引先評価のポイント	末永 浩之	東京	取引先評価	A B C
7/7(金)	サプライヤ評価システム	八木 君敏	東京	取引先評価	A B C
8/25(金)	成果に直結する取引先評価	藤田 敏	東京	取引先評価	A B C
10/19(木)	決算書でわかる取引先評価のポイント	末永 浩之	東京	取引先評価	A B C
12/6(水)	成果に直結する取引先評価	藤田 敏	東京	取引先評価	A B C
2018年3/14(水)	決算書でわかる取引先評価のポイント	末永 浩之	東京	取引先評価	A B C
4/26(水)	従来型の調達業務からの脱却	西水 晃	東京	内部統制	B C
6/13(火)	調達組織の在り方とその活性化	藤田 敏	東京	内部統制	B C
8/18(金)	従来の調達業務を越えた調達イノベーション	福原 政則	東京	内部統制	B C
2018年1/18(木)	従来型の調達業務からの脱却	西水 晃	東京	内部統制	B C
2018年2/8(木)	調達組織の在り方とその活性化	藤田 敏	東京	内部統制	B C
9/1(金)	第59期資材管理士専門コース(資材法務)(コース必修)	近藤 学	東京	法務	B C
2018年1/23(火)	下請法の理解と課題事例・対策セミナー	近藤 学	東京	法務	A B C