

2021年度一般社団法人日本資材管理協会研修講座スケジュール

対象 A: 新任・若手, B: 中堅, C: 部課長

開催日	開催地	テーマ	講師	分類	対象別
2021年					
4/13(火)	東京	資材法務	近藤 學	法務	B C
4/16(金)	東京	永続的コストダウンの具体策と手順	八木 君敏	コストダウン	A B C
4/22(木)	東京	図面の見方と部品単価の算出法	渡辺 清和	コスト分析	A B
5/14(金)	東京	決算書でわかる取引先評価のポイント	末永 浩之	取引先評価	A B C
5/18(火)	東京	調達組織の在り方とその活性化	藤田 敏	内部統制	B C
5/20(木)	東京	新人・新任バイヤーのための資材調達基礎知識	近藤 學	購買知識・実務	A B C
5/25(火)	東京	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	購買知識・実務	A B C
6/4(金)	東京	購買に必要なヒューマンスキル	石橋 正利	ヒューマンスキル	A B
6/10(木)	大阪	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	購買知識・実務	A B
6/11(金)	大阪	調達品コストダウンの仕組みづくりと値下げ作戦の具体策	野本 満雄	コストダウン	B C
6/15(火)	東京	信頼関係をベースにした価格交渉力の強化	観音寺 一嵩	交渉技術	B C
6/18(金)	東京	成果に直結する取引先評価	藤田 敏	取引先評価	A B C
7/2(金)	東京	下請法の理解と課題事例・対策セミナー	近藤 學	法務	A B C
7/6(火)	東京	海外部品調達の業務の知識と対応	太刀川 卓	国際調達	A B
7/9(金)	東京	調達購買担当のための問題発見・解決力の強化	坂田 直樹	購買知識・実務	B C
7/15(木)	東京	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	購買知識・実務	A B
7/21(水)	東京	コストと原価の基礎	太刀川 卓 渡辺 清和	コスト分析	A B C
8/3(火)	東京	購買担当者のためのサプライヤー評価システム	八木 君敏	取引先評価	A B C
8/5(木)	東京	信頼関係をベースにした価格交渉力の強化	観音寺 一嵩	交渉技術	B C
8/19(木)	東京	次世代女性購買リーダー養成講座	西水 晃	購買知識・実務	A B
8/25(水)	東京	調達品コストダウンの仕組みづくりと値下げ作戦の具体策	野本 満雄	コストダウン	B C
9/10(金)	東京	◎資材法務(第63期資材管理士専門コース受講者のみ)	近藤 學	法務	B C
9/14(火)	東京	◎開発購買の取り組み方	八木 君敏	開発購買	B C
9/16(木)	東京	◎コスト査定テーブルの作り方	西水 晃	コスト分析	A B
9/17(金)	東京	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	コストダウン	A B
9/22(水)	東京	◎グローバル調達を活用した原価低減	清水 孝久	国際調達	A B
9/24(金)	東京	◎購買担当者のレベルアップ(コース必修・一般可)	野本 満雄	購買知識・実務	A B
9/28(火)	東京	厳しい値上げ要請を受けたときの対応策	野本 満雄	購買実務	A B
10/5(火)	東京	◎決算書でわかる取引先評価のポイント	末永 浩之	取引先評価	A B C
10/7(木)	大阪	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	購買知識・実務	A B
10/8(金)	大阪	調達品コストダウンの仕組みづくりと値下げ作戦の具体策	野本 満雄	コストダウン	B C
10/13(水)	東京	◎今後の在庫・物流管理と在庫管理SCM	長谷川 雅行	在庫管理・SCM	B C
10/15(金)	東京	◎設備調達の実践	中西 繁樹	設備調達	A B
10/22(金)	東京	◎信頼関係をベースにした価格交渉力の強化	観音寺 一嵩	交渉技術	B C
10/27(水)	東京	調達品コストダウン仕組みづくりと値下げ作戦の具体策	野本 満雄	コストダウン	B C
11/5(金)	東京	◎図面の見方と部品単価の算出法	渡辺 清和	コスト分析	A B
11/12(金)	東京	◎これからの購買と資材管理士の役割(コース受講者のみ)	近藤 學	購買知識・実務	B C
11/18(木)	福岡	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	購買知識・実務	A B
11/19(金)	福岡	調達品コストダウンの仕組みづくりと値下げ作戦の具体策	野本 満雄	コストダウン	B C
11/29(月)	東京	永続的コストダウンの具体策と手順	八木 君敏	コストダウン	A B C
12/3(金)	東京	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	購買知識・実務	A B
12/9(木)	東京	成果に直結する取引先評価の手法	藤田 敏	取引先評価	A B C
12/15(水)	東京	新人・新任バイヤーのための資材調達基礎知識	近藤 學	購買知識・実務	A B
12/17(金)	東京	信頼関係をベースにした価格交渉力の強化	観音寺 一嵩	交渉技術	B C
12/21(火)	東京	実践事例から学ぶコストダウン・アプローチ	渡辺 清和	コスト分析	A B
2022年					
1/13(木)	東京	海外部品調達の業務の知識と対応	太刀川 卓	国際調達	A B
1/14(金)	東京	厳しい値上げ要請を受けたときの対応策	野本 満雄	購買実務	A B
1/20(木)	大阪	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	購買知識・実務	A B
1/21(金)	大阪	調達品コストダウンの仕組みづくりと値下げ作戦の具体策	野本 満雄	コストダウン	B C
1/27(木)	東京	決算書でわかる取引先評価のポイント	末永 浩之	取引先評価	A B C
1/28(金)	東京	「間接材」「副資材」の調達改革	向川 虎隆	コストダウン	A B C
2/1(火)	東京	調達交渉術	福原 政則	交渉技術	B C
2/3(木)	東京	調達組織の在り方とその活性化	藤田 敏	内部統制	B C
2/8(火)	東京	調達コスト低減	福原 政則	コスト分析	A B
2/22(火)	東京	設備調達の実践	中西 繁樹	設備調達	A B C
2/18(金)	東京	調達品コストダウンの仕組みづくりと値下げ作戦の具体策	野本 満雄	コストダウン	B C
2/25(金)	東京	次世代女性購買リーダー養成講座	西水 晃	購買知識・実務	A B
3/3(木)	東京	購買・調達マネジャー実践力向上セミナー	藤田 敏	購買全般	B C
3/18(金)	東京	購買担当者の基礎と実践	野本 満雄	購買知識・実務	A B
3/24(木)	東京	コスト査定テーブルの作り方	西水 晃	コスト分析	A B

◎は第63回資材管理士専門コース選択講座